

## **Portfolio Unternehmen**

Team:

Teamnummer:

| Team- und I            | Proje | ktm     | nana                             | gem     | ent    |      |         |          |        |         |                                       |       |         |            |            |   |          |                           |           |            |     |  |
|------------------------|-------|---------|----------------------------------|---------|--------|------|---------|----------|--------|---------|---------------------------------------|-------|---------|------------|------------|---|----------|---------------------------|-----------|------------|-----|--|
| Team-<br>Management    | oder  | unklar  | Team nio<br>. Art und<br>menarbe | l Umfar | ng der |      |         |          |        |         | ınd Ansätz<br>erkennba                |       | Klare R | Summe:     |            |   |          |                           |           |            |     |  |
| Wanagement             | 0     | 1       | 2                                | 3       | 4      | 5    | 6       | 7        | 8      | 9       | 10                                    | 11    | 12      | 13         | 14         | 15  | 16       | 17                        | 18        | 19         | 20  |  |
| Projekt-<br>Management | Ress  | sourcen | Zeit- und<br>nmanage<br>erkennba | ment k  | aum    | Vers | schiede | ne Betra | chtung | sweisen | nanageme<br>auf das Pr<br>n Projektzi | ojekt | Me      | ilensteine | en/Sprints | it- und Re<br>. Bewertu<br>schauende<br>P | ng von R | isiken. Zie<br>ıg. Kontin | lführende | er Einsatz | von |  |
|                        | 0     | 1       | 2                                | 3       | 4      | 5    | 6       | 7        | 8      | 9       | 10                                    | 11    | 12      | 13         | 14         | 15  | 16       | 17                        | 18        | 19         | 20  |  |

| Marketing, Partnerschaften und Social Media |                 |          |           |           |      |   |  |          |         |         |           |      |   |   |            |             |            |             |            |             |         |  |        |  |  |  |  |  |
|---|-----------------|----------|-----------|-----------|------|---|--|----------|---------|---------|-----------|------|---|---|------------|-------------|------------|-------------|------------|-------------|---------|--|--------|--|--|--|--|--|
|   | k               | Cein Ma  | rketing-  | Konzep    | ot   | ı   | ∕larketir                                      | ng-Konz  | ept zur | Sponsor | enakquise | е    | Kı  | reatives u  | nd zielfül | rendes M    | 1arketing  | -Konzept    | führt zu e | erfolgreich | ner     |  | Summe: |  |  |  |  |  |
| N/1   | vorhanden. Kaum |          |           |           |      |   | angewendet. Erläuterung von Hürden während der |          |         |         |           |      |   |   | it mit Par | tnern. Wi   | ssenstran  | sfer durcl  | n die Zusa | ammenark    | eit mit |  |        |  |  |  |  |  |
| Marketing und                               | Zus             | ammen    | arbeit m  | nit Partı | nern | Spo   | nsorens  | suche. E | infache | Sponsor | enbetreu  | ung. | Partnern klar ersichtlich. Bewusst-sein für den Wert des Sponsorings vorhanden. |   |            |             |            |             |            |             |         |  |        |  |  |  |  |  |
| Partnerschaften                             |                 | e        | rkennba   | ır.       |      | Kooperation mit Wirtschaft und Forschung.           |  |          |         |         |           |      |   | Ausgeprägte Sponsorenbetreuung während der gesamten Projektarbeit.    |            |             |            |             |            |             |         |  |        |  |  |  |  |  |
|   | 0               | 1        | 2         | 3         | 4    | 5   | 6  | 7        | 8       | 9       | 10        | 11   | 12  | 13  | 14         | 15          | 16         | 17          | 18         | 19          | 20      |  |        |  |  |  |  |  |
|   | Kei             | n oder i | nicht str | ukturie   | rter | Ansätze für strukturieren Einsatz unterschiedlicher |  |          |         |         |           |      |   | Vollständiges Social Media Konzept definiert und doumentiert. Klare   |            |             |            |             |            |             |         |  | ]      |  |  |  |  |  |
| Social Media                                | Е               | insatz v | on Socia  | al Medi   | a.   | Social Media Känale sichtbar. Zielgruppen sind      |  |          |         |         |           |      |   | Zielgruppenorientierung ersichtlich. Kommunizierte Inhalte folgen der |            |             |            |             |            |             |         |  |        |  |  |  |  |  |
|   |                 |          |           |           |      |   |  |          | geglied | lert.   |           |      |   | Strukturie  | erung. Kre | eative Inte | eraktion n | nit der Zie | elgruppe e | ersichtlich | l.      |  |        |  |  |  |  |  |
|   | 0               | 1        | 2         | 3         | 4    | 5   | 6  | 7        | 8       | 9       | 10        | 11   | 12  | 13  | 14         | 15          | 16         | 17          | 18         | 19          | 20      |  |        |  |  |  |  |  |

| Gestaltung Portfolio Unternehmen                 |  |          |           |         |     |   |   |         |         |          |                      |    |  |   |    |    |    |    |    |    |    |   |        |
|--|--|----------|-----------|---------|-----|---|---|---------|---------|----------|----------------------|----|--|---|----|----|----|----|----|----|----|---|--------|
| Verständlichkeit<br>und Form                     | K  | eine Str | ruktur ei | rkennba | ar. |   |   |         |         | sprecher | rwendun<br>nde sprac | _  | Klar strukturierter, logischer Aufbau. Konsistente Verwendung aussagekräftiger<br>Darstellungselemente. Effektive Vermittlung der Inhalte. |   |    |    |    |    |    |    |    |   | Summe: |
|  | 0  | 1        | 2         | 3       | 4   | 5   | 6 | 7       | 8       | 9        | 10                   | 11 | 12   | 13  | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 1 |        |
| Visuelle   |  |          | e handw   |         |     | Ordentliche(r) Druck / handwerkliche Umsetzung. |   |         |         |          |                      |    |  | Professionelle(r) Druck / handwerkliche Umsetzung. Durchgängig ansprechende Gestaltung. Kreatives Layout konsequent angewendet. |    |    |    |    |    |    |    |   |        |
| Darstellung und                                  | Umsetzung. Kein durchgängiges<br>Layout. |          |           |         |     |   |   | Layout- | -Konzep | t erkenn | bar                  |    |  | Ges   |    |    |    |    |    |    |    |   |        |
| Qualität<br>(Format nicht A3: 6 Punkte<br>Abzug) | 0  | 1        | 2         | 3       | 4   | 5   | 6 | 7       | 8       | 9        | 10                   | 11 | 12   | 13  | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 |   |        |